



**GIG**

ENTERING THE  
GIG ECONOMY

**Hulpmiddel**  
Rollenspel  
debat

Taxichauffeurs waren van oudsher in dienst van bedrijven. Sinds de opkomst van het platform 'Uber' kunnen mensen hun eigen auto gebruiken om geld te verdienen als chauffeur. Als je een auto bezit kun je ervoor kiezen om een paar uur als taxi rond te rijden op een drukke en goedbetaalde dag of tijd. Iedereen met een auto kon zich aanbieden aan mensen die een ritje nodig hadden.

Het eerste bedrijf dat van deze vraag naar en aanbod van ritten een levensvatbaar bedrijfsmodel maakte was Uber, dat chauffeurs de mogelijkheid bood om een paar centen te verdienen door andere mensen rond te rijden. Het werd aangeprezen als iets wat je in deeltijd kon doen om een beetje bij te verdienen in plaats van thuis spelletjes te zitten spelen op je smartphone. Duizenden en duizenden mensen gingen in op de gelegenheid. Maar op weg naar de Gig Economy revolutie gebeurde er iets grappigs. De mensen die het rijden deden ontdekten dat ze hun hele dag achter het stuur doorbrachten en veel minder geld verdienden dan ze dachten dat ze zouden doen...

Er zijn ook Gig Economy voedsel-leveringsbedrijven die thuisbezorging van voedsel uit plaatselijke supermarkten of restaurants aanbieden. Gewoonlijk gebruiken klanten een smartphone app of website van een Gig company om producten te kiezen en te betalen. De Gig-bedrijven huren arbeiders in om de goederen te bezorgen. Maar in plaats van sommige van deze werknemers als werknemers te classificeren, eisen veel bedrijven van de chauffeurs dat ze overeenkomsten ondertekenen die hen als "onafhankelijke contractanten" bestempelen.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

Taxichauffeurs waren van oudsher in dienst van bedrijven. Sinds de opkomst van het platform 'Uber' kunnen mensen hun eigen auto gebruiken om geld te verdienen als chauffeur. Als je een auto bezit kun je ervoor kiezen om een paar uur als taxi rond te rijden op een drukke en goedbetaalde dag of tijd. Iedereen met een auto kon zich koppelen aan mensen die een ritje nodig hadden.

Het eerste bedrijf dat van deze vraag naar en aanbod van ritten een levensvatbaar bedrijfsmodel maakte was Uber, dat chauffeurs de mogelijkheid bood om een paar centen te verdienen door andere mensen rond te rijden. Het werd aangeprezen als iets wat je in deeltijd kon doen om een beetje bij te verdienen in plaats van thuis spelletjes te zitten spelen op je smartphone. Duizenden en duizenden mensen sprongen op de gelegenheid. Maar op weg naar de Gig Economy revolutie gebeurde er iets grappigs. De mensen die het rijden deden ontdekten dat ze hun hele dag achter het stuur doorbrachten en veel minder geld verdienden dan ze dachten dat ze zouden doen...

Er zijn ook Gig Economy voedsel-leveringsbedrijven die thuisbezorging van voedsel uit plaatselijke supermarkten of restaurants aanbieden. Gewoonlijk gebruiken klanten een smartphone app of website van een Gig company om producten te kiezen en te betalen. De Gig-bedrijven huren arbeiders in om de goederen te bezorgen. Maar in plaats van sommige van deze werknemers als werknemers te classificeren, eisen veel bedrijven van de chauffeurs dat ze overeenkomsten ondertekenen die hen als "onafhankelijke contractanten" bestempelen.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen?  
Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vereenvoudigen? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

## Schoonmakers & andere thuisdiensten

Mensen kunnen als schoonmaker meerdere banen hebben, zonder voor een groot schoonmaakbedrijf te werken. Dit is geen nieuw verschijnsel, mensen werken al jaren als schoonmaker op flexibele basis.

Ook klusjesmannen en -vrouwen kunnen als Gigger aan de slag door kleine klusjes aan te bieden, zoals schilderijen ophangen of meubels in elkaar zetten. Als je goed bent in dingen repareren, dan past de Gig Economy goed bij je. Veel mensen huren iemand in om een handje te helpen bij verschillende projecten, dus klussers hebben veel mogelijkheden in de Gig Economy. Van het installeren van een nieuw apparaat, tot het repareren van wat leidingen, of gewoon het verplaatsen van iets zwaars, er is een enorme variëteit aan behoeften waarin voorzien kan worden.

Er is een steeds grotere behoefte aan mensen die met hun handen kunnen werken en dingen kunnen repareren, en die op afroep beschikbaar zijn. Als je aan deze criteria voldoet, zou je moeten overwegen om regelmatige optredens te krijgen en verbindingen en mogelijkheden te creëren om via dit soort werk een echt Gig Economy systeem te creëren.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoorraden voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

## Schoonmakers & andere thuisdiensten

Mensen kunnen als schoonmaker meerdere banen hebben, zonder voor een groot schoonmaakbedrijf te werken. Dit is geen nieuw verschijnsel, mensen werken al jaren als schoonmaker op flexibele basis.

Ook klusjesmannen en -vrouwen kunnen als Gigger aan de slag door kleine klusjes aan te bieden, zoals schilderijen ophangen of meubels in elkaar zetten. Als je goed bent in dingen repareren, dan past de Gig Economy goed bij je. Veel mensen huren iemand in om een handje te helpen bij verschillende projecten, dus klussers hebben veel mogelijkheden in de Gig Economy. Van het installeren van een nieuw apparaat, tot het repareren van wat leidingen, of gewoon het verplaatsen van iets zwaars, er is een enorme variëteit aan behoeften waarin voorzien kan worden.

Er is een steeds grotere behoefte aan mensen die met hun handen kunnen werken en dingen kunnen repareren, en die op afroep beschikbaar zijn. Als je aan deze criteria voldoet, zou je moeten overwegen om regelmatige optredens te krijgen en verbindingen en mogelijkheden te creëren om via dit soort werk een echt Gig Economy systeem te creëren.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

De Gig economie biedt een enorme kans voor B2B relaties om producten te kopen met een goede prijs die niet aan het grote publiek wordt bekendgemaakt. Daarom kun je handelaar worden in de Gig economie. De Gig economie biedt een nieuwe vorm van handel drijven: drop shipping. Dit betekent dat je je producten online verkoopt zonder een fysieke voorraad te bezitten. Je bent een tussenpersoon tussen de klanten en de leveranciers. Dit is het proces: zoek de groothandelsleverancier(s) die bij je producten passen -> maak een online winkel om de producten te verkopen verbind je winkel met de leverancier(s) met behulp van een dropship software wanneer iemand een bestelling op je winkel plaatst, wordt de bestelling naar je leverancier gestuurd je leverancier stuurt de bestelling dan in jouw naam rechtstreeks naar je klant. Bij deze vorm van handel brengt de leverancier je de groothandelskosten in rekening, en waarschijnlijk ook dropship en orderkosten (afhankelijk van de leveranciers). Het verschil tussen de kosten(s) die je moet betalen en de verkoopprijs van het product is je winst.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoorraden voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

## Handel aren

De Gig economie biedt een enorme kans voor B2B relaties om producten te kopen met een goede prijs die niet aan het grote publiek wordt bekendgemaakt. Daarom kun je handelaar worden in de Gig economie. De Gig economie biedt een nieuwe vorm van handel drijven: drop shipping. Dit betekent dat je je producten online verkoopt zonder een fysieke voorraad te bezitten. Je bent een tussenpersoon tussen de klanten en de leveranciers. Dit is het proces: zoek de groothandelsleverancier(s) die bij je producten passen -> maak een online winkel om de producten te verkopen verbind je winkel met de leverancier(s) met behulp van een dropship software wanneer iemand een bestelling op je winkel plaatst, wordt de bestelling naar je leverancier gestuurd je leverancier stuurt de bestelling dan in jouw naam rechtstreeks naar je klant. Bij deze vorm van handel brengt de leverancier je de groothandelskosten in rekening, en waarschijnlijk ook dropship en orderkosten (afhankelijk van de leveranciers). Het verschil tussen de kosten(s) die je moet betalen en de verkoopprijs van het product is je winst.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

## (Artistieke ) Ambachtsl ieden

Ambachtslieden en makers maken voorwerpen en verkopen die direct aan hun kopers, zonder tussenkomst van een winkel, kunstgalerie of andere bemiddelaar. Ambachtslieden kunnen match-platforms gebruiken om hun klant te vinden, maar het voorwerp wordt rechtstreeks aan de klant verkocht, waardoor een zeer korte toeleveringsketen ontstaat.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsmaatregelen voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?



## (Artistieke ) Ambachtsl ieden

Ambachtslieden en makers maken voorwerpen en verkopen die direct aan hun kopers, zonder tussenkomst van een winkel, kunstgalerie of andere bemiddelaar. Ambachtslieden kunnen match-platforms gebruiken om hun klant te vinden, maar het voorwerp wordt rechtstreeks aan de klant verkocht, waardoor een zeer korte toeleveringsketen ontstaat.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

## Landarbeiders en seizoen arbeid

Natuurlijk zijn sommige werkgebieden, zoals seizoensarbeid in de landbouw, altijd seizoensgebonden geweest en zullen dat ook altijd blijven.

Naarmate de technologie voortschrijdt, is het gemakkelijker geworden om zelfstandig te werken, terwijl we vanuit ons huis werken, maar soms willen we wat frisse lucht, wat buitenlucht en even weg van ons huis. Voorbeelden van andere boerderij-jobs zijn fruit plukken, wijn maken en andere agrarische banen.

Naast de arbeidscontracten zoals hierboven genoemd, zijn steeds meer landbouw-flexwerkers landbouwingenieurs die technische problemen oplossen die de landbouwefficiëntie en -productie beïnvloeden.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoorraden voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

## Landarbeiders en seizoen arbeid

Natuurlijk zijn sommige werkgebieden, zoals seizoensarbeid in de landbouw, altijd seizoensgebonden geweest en zullen dat ook altijd blijven.

Naarmate de technologie voortschrijdt, is het gemakkelijker geworden om zelfstandig te werken, terwijl we vanuit ons huis werken, maar soms willen we wat frisse lucht, wat buitenlucht en even weg van ons huis. Voorbeelden van andere boerderij-jobs zijn fruit plukken, wijn maken en andere agrarische banen.

Naast de arbeidscontracten zoals hierboven genoemd, zijn steeds meer landbouwflexwerkers landbouwingenieurs die technische problemen oplossen die de landbouwefficiëntie en -productie beïnvloeden.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

De bouwvakkers kunnen in de on-demand tijd veel bouw/bouwcontracten krijgen. Met de werkers uit de Gig Economy hoeven de bedrijven geen rekening te houden met beperkingen van de arbeidskrachten die hen zouden kunnen verhinderen het werk te doen. In de laag-vraag tijd kunnen deze werkers minder contracten krijgen. Wat er in deze tijd meestal gebeurt is dat de bouwvakkers een portfolio over zichzelf en hun vroegere bouwwerken maken en dat registreren bij de werkbureaus die huiseigenaren in contact brengen met plaatselijke dienstverleners om huisverbetering, onderhoud en renovatie uit te voeren, of ze nemen wat kleine baantjes aan uit het nieuws, berichten op de sociale media over aanwerving.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

De bouwvakkers kunnen in de on-demand tijd veel bouw/bouwcontracten krijgen. Met de werkers uit de Gig Economy hoeven de bedrijven geen rekening te houden met beperkingen van de arbeidskrachten die hen zouden kunnen verhinderen het werk te doen. In de laag-vraag tijd kunnen deze werkers minder contracten krijgen. Wat er in deze tijd meestal gebeurt is dat de bouwvakkers een portfolio over zichzelf en hun vroegere bouwwerken maken en dat registreren bij de werkbureaus die huiseigenaren in contact brengen met plaatselijke dienstverleners om huisverbetering, onderhoud en renovatie uit te voeren, of ze nemen wat kleine baantjes aan uit het nieuws, berichten op de sociale media over aanwerving.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

~~De bouwvakkers kunnen in de on-demand tijd veel bouw/bouwcontracten krijgen. Met de werkers uit de Gig Economy hoeven de bedrijven geen rekening te houden met beperkingen van de arbeidskrachten die hen zouden kunnen verhinderen het werk te doen. In de laag-vraag tijd kunnen deze werkers minder contracten krijgen. Wat er in deze tijd meestal gebeurt is dat de bouwvakkers een portfolio over zichzelf en hun vroegere bouwwerken maken en dat registreren bij de werkbureaus die huiseigenaren in contact brengen met plaatselijke dienstverleners om huisverbetering, onderhoud en renovatie uit te voeren, of ze nemen wat kleine baantjes aan uit het nieuws, berichten op de sociale media over aanwerving.~~

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoorraden voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

~~De bouwvakkers kunnen in de on-demand tijd veel bouw/bouwcontracten krijgen. Met de werkers uit de Gig Economy hoeven de bedrijven geen rekening te houden met beperkingen van de arbeidskrachten die hen zouden kunnen verhinderen het werk te doen. In de laag-vraag tijd kunnen deze werkers minder contracten krijgen. Wat er in deze tijd meestal gebeurt is dat de bouwvakkers een portfolio over zichzelf en hun vroegere bouwwerken maken en dat registreren bij de werkbureaus die huiseigenaren in contact brengen met plaatselijke dienstverleners om huisverbetering, onderhoud en renovatie uit te voeren, of ze nemen wat kleine baantjes aan uit het nieuws, berichten op de sociale media over aanwerving.~~

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

## Beroepsbeoefenaren in de gezondheidszorg

Met een Gig model zouden zorgorganisaties een beroepsbeoefenaar kunnen inhuren voor een dag, enkele dagen of een paar maanden, afhankelijk van hun personeelsbehoefte. Zo kunnen zorgverleners minder voltijds personeel aannemen, waardoor ze een pool van werkers hebben om aan te boren als dat nodig is. Maar de stijgende trend van Gig werkers creëert ook een grote pool van volwassenen - van wie velen niet veel meer dan het minimumloon verdienen - die geen gereguleerde voordelen en wettelijke bescherming hebben als het op gezondheidszorg aankomt. Combineer dit met de toename van de financiële verantwoordelijkheid van de patiënt (b.v. veroorzaakt door gezondheidsplannen met een hoog eigen risico) -HDHPs- in het VK of het persoonsgebonden budget -pgb- in Nederland) is het duidelijk dat de nieuwe golf van "Gig-patiënten" een diepe invloed zal hebben op de bedrijfsvoering van de gezondheidszorg.

Voor werkgevers in de gezondheidszorg is het tekort aan talent de voornaamste motiverende factor. Werknemers in de gezondheidszorg worden meer en meer vertegenwoordigd door millennials, een generatie die flexibel wil werken.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoorraden voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?



## Beroepsbeoefenaren in de gezondheidszorg

Met een Gig model zouden zorgorganisaties een beroepsbeoefenaar kunnen inhuren voor een dag, enkele dagen of een paar maanden, afhankelijk van hun personeelsbehoefte. Zo kunnen zorgverleners minder voltijds personeel aannemen, waardoor ze een pool van werkers hebben om aan te boren als dat nodig is. Maar de stijgende trend van Gig werkers creëert ook een grote pool van volwassenen - van wie velen niet veel meer dan het minimumloon verdienen - die geen gereguleerde voordelen en wettelijke bescherming hebben als het op gezondheidszorg aankomt. Combineer dit met de toename van de financiële verantwoordelijkheid van de patiënt (b.v. veroorzaakt door gezondheidsplannen met een hoog eigen risico) -HDHPs- in het VK of het persoonsgebonden budget -pgb- in Nederland) is het duidelijk dat de nieuwe golf van "Gig-patiënten" een diepe invloed zal hebben op de bedrijfsvoering van de gezondheidszorg.

Voor werkgevers in de gezondheidszorg is het tekort aan talent de voornaamste motiverende factor. Werknemers in de gezondheidszorg worden meer en meer vertegenwoordigd door millennials, een generatie die flexibel wil werken.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

In toenemende mate werken ook hoogopgeleide en ervaren professionals als freelancer. Gig IT professionals zouden een van de meest lucratieve Gig werkers zijn. Individuen kunnen werken waar en wanneer ze maar willen. Als ze zelfstandig werken, kunnen ze een vergoeding bepalen voor de diensten die ze voor hun klant verrichten. IT professionals kunnen ook tijdelijk voor andere IT bedrijven werken als die bedrijven weinig projecten tegelijk uitvoeren en niet genoeg personeel hebben.

Sommige bedrijven nemen op freelance basis "binnendringende testers" aan. In principe zullen deze cyberbeveiligers het netwerk van een bedrijf testen op kwetsbaarheden. Ze zullen proberen in te breken, en kijken of een echte cybercrimineel zou kunnen inbreken. Daarna helpen ze bij het opzetten van systemen die gegevens beschermen en hackers buiten houden. Deze onafhankelijke contractanten hebben belangrijke vaardigheden die hen van vitaal belang maken voor bedrijven. Dit soort werk is uiterst lucratief, en erg niche.

Sommige bedrijven hebben hulp nodig bij websites en ontwikkelaars, maar willen geen hele staf van IT vakmensen inhuren om het werk te doen. Dit is waar freelance programmeurs van pas komen.

Organisaties zullen vaak heel specifieke taken of projecten hebben die door een freelance programmeur gedaan moeten worden, zodat je gemakkelijk kunt weten wat er precies verwacht wordt en welk werk er gedaan moet worden.

Een belangrijke factor bij het bekijken van de invloed van de Gig Economy op de IT sector is dat werknemers overal geworven kunnen worden (en van overal kunnen werken). IT'ers concurreren dus voor hun Gigs met IT'ers uit de hele wereld, ook uit Top Technologie landen als Rusland, China en Singapore.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

In toenemende mate werken ook hoogopgeleide en ervaren professionals als freelancer. Gig IT professionals zouden een van de meest lucratieve Gig werkers zijn. Individuen kunnen werken waar en wanneer ze maar willen. Als ze zelfstandig werken, kunnen ze een vergoeding bepalen voor de diensten die ze voor hun klant verrichten. IT professionals kunnen ook tijdelijk voor andere IT bedrijven werken als die bedrijven weinig projecten tegelijk uitvoeren en niet genoeg personeel hebben.

Sommige bedrijven nemen op freelance basis "binnendringende testers" aan. In principe zullen deze cyberbeveiligers het netwerk van een bedrijf testen op kwetsbaarheden. Ze zullen proberen in te breken, en kijken of een echte cybercrimineel zou kunnen inbreken. Daarna helpen ze bij het opzetten van systemen die gegevens beschermen en hackers buiten houden. Deze onafhankelijke contractanten hebben belangrijke vaardigheden die hen van vitaal belang maken voor bedrijven. Dit soort werk is uiterst lucratief, en erg niche.

Sommige bedrijven hebben hulp nodig bij websites en ontwikkelaars, maar willen geen hele staf van IT vakmensen inhuren om het werk te doen. Dit is waar freelance programmeurs van pas komen. Organisaties zullen vaak heel specifieke taken of projecten hebben die door een freelance programmeur gedaan moeten worden, zodat je gemakkelijk kunt weten wat er precies verwacht wordt en welk werk er gedaan moet worden.

Een belangrijke factor bij het bekijken van de invloed van de Gig Economy op de IT sector is dat werknemers overal geworven kunnen worden (en van overal kunnen werken). IT'ers concurreren dus voor hun Gigs met IT'ers uit de hele wereld, ook uit Top Technologie landen als Rusland, China en Singapore.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

Het is ook mogelijk om boekhouder te worden in de Gig Economy, als je de juiste opleiding, certificeringen, kwalificaties en ervaringen hebt. Enkele freelance banen op dit gebied zijn: financieel adviseur voor kleine bedrijven, financieel voorlichter, pensioenplanning (bv. voor particulieren of andere freelancers). Er zijn veel manieren om als boekhouder een solide Gig Economy systeem op te zetten. Steeds meer klanten en bedrijven willen een enkele zelfstandige contractant die hen kan helpen hun financiën op orde te krijgen, en zijn niet geïnteresseerd in pogingen om een voltijds persoon of een hele firma te vinden om het werk voor hen te doen. Gig economie accountants zijn de perfecte oplossing.

## **Rol: Gigantische werker**

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsmaatregelen voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

Het is ook mogelijk om boekhouder te worden in de Gig Economy, als je de juiste opleiding, certificeringen, kwalificaties en ervaringen hebt. Enkele freelance banen op dit gebied zijn: financieel adviseur voor kleine bedrijven, financieel voorlichter, pensioenplanning (bv. voor particulieren of andere freelancers). Er zijn veel manieren om als boekhouder een solide Gig Economy systeem op te zetten. Steeds meer klanten en bedrijven willen een enkele zelfstandige contractant die hen kan helpen hun financiën op orde te krijgen, en zijn niet geïnteresseerd in pogingen om een voltijds persoon of een hele firma te vinden om het werk voor hen te doen. Gig economie accountants zijn de perfecte oplossing.

## **Rol: Kostuummaker**

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vereenvoudigen? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

## Haar- en schoonheids werkers

Haar- en schoonheidswerkers die als freelancer werken kunnen ofwel schoonheidsspecialisten zijn die rechtstreeks voor de klant werken, ofwel stylisten en schoonheidswerkers op aanvraag die voor eigenaars van gevestigde salons werken. De Gig Economy stelt schoonheidsspecialisten, die maar heel beperkt in staat zijn om in een salon te werken of hun eigen freelance bedrijfje op te bouwen (vanwege de kostbare uitgaven), in staat wat geld te verdienen.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

## Haar- en schoonheids werkers

Haar- en schoonheidswerkers die als freelancer werken kunnen ofwel schoonheidsspecialisten zijn die rechtstreeks voor de klant werken, ofwel stylisten en schoonheidswerkers op aanvraag die voor eigenaars van gevestigde salons werken. De Gig Economy stelt schoonheidsspecialisten, die maar heel beperkt in staat zijn om in een salon te werken of hun eigen freelance bedrijfje op te bouwen (vanwege de kostbare uitgaven), in staat wat geld te verdienen.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

## Tuinmann en

Mensen die buiten hun huis een mooi landschap/tuin willen, kunnen een tuinman of landschapsontwerper inhuren. Landschapsontwerpers kunnen een formele opleiding hebben, maar dat is niet altijd nodig. Aanbevelingen die voortvloeien uit hun ervaring met ontwerpwerk of ander hovenierswerk kunnen hen certificeren. Tuinieren vereist kennis (uit ervaring of opleiding) van verschillende natuurlijke processen, waaronder bodemecologie, klimaten, plantenfysiologie, waterafvoer, en plagen.

Tuinmannen kunnen werken waar en wanneer ze maar willen. Hun werk kan verschillen naargelang hun vaardigheden als de tijd van het jaar (ontwerpen, schoonmaken, planten, onderhouden, enz.). Als ze zelfstandig werken, kunnen ze een vergoeding bepalen voor de diensten die ze voor hun cliënten verrichten.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoorraden voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?



## Tuinmann en

Mensen die buiten hun huis een mooi landschap/tuin willen, kunnen een tuinman of landschapsontwerper inhuren. Landschapsontwerpers kunnen een formele opleiding hebben, maar dat is niet altijd nodig. Aanbevelingen die voortvloeien uit hun ervaring met ontwerpwerk of ander hovenierswerk kunnen hen certificeren. Tuinieren vereist kennis (uit ervaring of opleiding) van verschillende natuurlijke processen, waaronder bodemecologie, klimaten, plantenfysiologie, waterafvoer, en plagen.

Tuinmannen kunnen werken waar en wanneer ze maar willen. Hun werk kan verschillen naargelang hun vaardigheden als de tijd van het jaar (ontwerpen, schoonmaken, planten, onderhouden, enz.). Als ze zelfstandig werken, kunnen ze een vergoeding bepalen voor de diensten die ze voor hun cliënten verrichten.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

De Gig- of deeleconomie omvat soms activiteiten waarbij onderbenutte middelen worden gedeeld, zoals logeerkamers of een heel huis als mensen op vakantie zijn. De eigenaar van deze middelen (de aanbieders) stelt dit ter beschikking voor andere personen (de consumenten)

Tot voor kort was de reis- en accommodatie-industrie bijna geheel lineair georganiseerd, in die zin dat de diensten werden verleend door bedrijven die hun eigen productiemiddelen hadden en hun eigen personeel in dienst namen. Een intermediaire sector vulde de industrie aan, bestaande uit reisbureaus die plaatsen en kamers boekten en verdeelden, en reizigers hielpen hun weg te vinden door de vele alternatieven. Tegenwoordig is er een heel nieuw soort tussenpersonen ontstaan, die reizigers diensten aanbieden die lijken op die van lineaire bedrijven, maar op een heel andere manier. Het meest prominente voorbeeld in de toeristische sector is Airbnb met kortlopende accommodaties.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheden voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

## Bed & Breakfast eigenaar

De Gig- of deeleconomie omvat soms activiteiten waarbij onderbenutte middelen worden gedeeld, zoals logeerkamers of een heel huis als mensen op vakantie zijn. De eigenaar van deze middelen (de aanbieders) stelt dit ter beschikking voor andere personen (de consumenten)

Tot voor kort was de reis- en accommodatie-industrie bijna geheel lineair georganiseerd, in die zin dat de diensten werden verleend door bedrijven die hun eigen productiemiddelen hadden en hun eigen personeel in dienst namen. Een intermediaire sector vulde de industrie aan, bestaande uit reisbureaus die plaatsen en kamers boekten en verdeelden, en reizigers hielpen hun weg te vinden door de vele alternatieven. Tegenwoordig is er een heel nieuw soort tussenpersonen ontstaan, die reizigers diensten aanbieden die lijken op die van lineaire bedrijven, maar op een heel andere manier. Het meest prominente voorbeeld in de toeristische sector is Airbnb met kortlopende accommodaties.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

## Werknemers in de horeca

Ook in de horeca neemt de Gig Economy een hoge vlucht. Koks, kelners, runners, barista's & mixologen werken steeds meer als freelancer.

In de horeca kan tijdelijk personeel het horecabedrijf steunen en helpen tijdens perioden van afwezigheid van personeel, zoals ziekte, noodgevallen of vakantie. Traditioneel vertrouwen restaurants, hotels en café's op traditionele uitzendbureaus voor flexibel personeel. Nu bieden Gig werkers zich aan via on-demand, kortdurende arbeidsplatforms.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsvoorwaarden voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

## Werknemers in de horeca

Ook in de horeca neemt de Gig Economy een hoge vlucht. Koks, kelners, runners, barista's & mixologen werken steeds meer als freelancer.

In de horeca kan tijdelijk personeel het horecabedrijf steunen en helpen tijdens perioden van afwezigheid van personeel, zoals ziekte, noodgevallen of vakantie. Traditioneel vertrouwen restaurants, hotels en café's op traditionele uitzendbureaus voor flexibel personeel. Nu bieden Gig werkers zich aan via on-demand, kortdurende arbeidsplatforms.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?

## Creatieve banen (filmmakers, fotografen, journalisten).

De Gig Economy stelt freelancers in staat kleine projecten te vervullen die door grote en kleine bedrijven worden uitbesteed. Afzonderlijk zouden deze baantjes geen volledig inkomen opleveren, maar ze stellen creatieven wel in staat nieuwe vaardigheden uit te proberen en taken uit te kiezen die ze willen doen.

Het aantal creatieve kandidaten dat naar freelance werk overstapt neemt toe. Uit een onderzoek van LinkedIn bleek dat Arts & Design en Media & Communications de topsectoren waren voor freelancers (meer dan 80%). Bedrijven die deze Gig werkers in hun bedrijf willen opnemen zijn waarschijnlijk wendbaarder en efficiënter en vinden misschien gemakkelijker het juiste talent voor de baan.

De Gig Economy past deze creatievelingen bijzonder goed, omdat ze de projecten kunnen uitkiezen waarvan ze denken dat ze hun portfolio zullen aanvullen en/of waar ze zich echt gepassioneerd over voelen. Net als bij andere banen krijgen ze meer flexibiliteit in hun werk, wat resulteert in een beter evenwicht tussen werk en privéleven.

## Rol: Gigantische werker

Wat is het uurtarief dat je wilt vragen? Overweeg alle dingen die je van dit uurtarief moet betalen (dagelijkse uitgaven, maar ook veiligheidsmaatregelen voor de toekomst, tijd die het kost om nieuwe opdrachten te vinden, verzekeringen, reiskosten, etc.).

Welke werkomstandigheden wil je hanteren?

Zijn er platforms die je werk kunnen vergemakkelijken? Welke?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een Gig werker?

## Creatieve banen (filmmakers, fotografen, journalisten).

De Gig Economy stelt freelancers in staat kleine projecten te vervullen die door grote en kleine bedrijven worden uitbesteed. Afzonderlijk zouden deze baantjes geen volledig inkomen opleveren, maar ze stellen creatieven wel in staat nieuwe vaardigheden uit te proberen en taken uit te kiezen die ze willen doen.

Het aantal creatieve kandidaten dat naar freelance werk overstapt neemt toe. Uit een onderzoek van LinkedIn bleek dat Arts & Design en Media & Communications de topsectoren waren voor freelancers (meer dan 80%). Bedrijven die deze Gig werkers in hun bedrijf willen opnemen zijn waarschijnlijk wendbaarder en efficiënter en vinden misschien gemakkelijker het juiste talent voor de baan.

De Gig Economy past deze creatievelingen bijzonder goed, omdat ze de projecten kunnen uitkiezen waarvan ze denken dat ze hun portfolio zullen aanvullen en/of waar ze zich echt gepassioneerd over voelen. Net als bij andere banen krijgen ze meer flexibiliteit in hun werk, wat resulteert in een beter evenwicht tussen werk en privéleven.

## Rol: Kostuummaker

Wat is het uurtarief dat je wilt betalen? Wat zijn de prijzen die traditionele bedrijven voor dit soort werk vragen?

Welke arbeidsvoorwaarden bied je de Gig werker? Zijn er voorzieningen (bv. kantoor, uitrusting) die je hen ter beschikking stelt?

Zijn er platforms die de relatie tussen jou en de Gig werker kunnen vergemakkelijken? Welke? Wat zijn de voor- en nadelen van deze platforms?

Wat zijn de voor- en nadelen van werken in deze sector voor een betalende klant?